

Diplôme
d'État de
niveau 3

2 ans

CAP SERVICE AUX PERSONNES ET VENTE EN MILIEU RURAL

Ce diplôme est destiné aux jeunes souhaitant valider un double champ professionnel : le service aux personnes d'une part et l'accueil-vente tous commerces d'autre part. Ce CAP permet de réintégrer des jeunes au système scolaire grâce à une valorisation du travail professionnel. C'est par la diversité des apprentissages, une approche pratique, la réalisation de projets d'animation sur le Campus ou dans des structures partenaires et différents stages en entreprise, que nos élèves affinent leur projet professionnel au cours de ces 2 années de formation.

Le titulaire du CAP SAPVER est capable de :



Mettre en rayon, conseiller et vendre des articles en magasin



Prendre en charge et s'adapter aux différents publics



Gérer l'hygiène des structures d'accueil du public



- > **En Service**, tout emploi autour de :
 - L'assistance auprès d'adultes (personnes âgées ou /et dépendantes ou handicapées): EPHAD, Aide à domicile dans les structures type ADMR...
 - L'assistance auprès d'enfants (Crèches, Ecoles maternelles, Halte-garderies, Gardes d'enfant à domicile...)
 - Des services domestiques par les entreprises de services aux personnes
 - Personnel polyvalent ou d'entretien dans l'hôtellerie, les hôpitaux, collectivités locales...
- > **En vente et accueil**
 - Vendeur dans tout type de commerce (proximité ou traditionnel (boulangeries, charcuteries...), supermarché, magasin spécialisé (bricolage, équipement du foyer...) ou animalerie
 - Accueil en hôtellerie...

LES SALLES DE TP

- **Salle ESC** : préparation des animations avec matériel pédagogique
- **TP santé** : puériculture, personnes non autonome, entretien des locaux et du linge
- **Cuisine pédagogique** avec 6 postes de travail
- **TP vente** : rayons et produits, caisse (rendu de monnaie...)

LES STAGES

13 semaines sur la formation

Un stage d'observation et immersion en entreprise d'une semaine

Six périodes de 2 semaines de stage en structure service ou en entreprise de vente

Objectif : développer les capacités de communication des élèves dans les 2 domaines pré-cités

Une semaine de stage collectif est aussi organisée sur les thèmes de la santé, du développement durable et des risques professionnels.

LES ACTIONS PROFESSIONNELLES

Tout au long de l'année, des actions ponctuelles sont organisées par les apprenants dans les structures de services partenaires.

UNE DIZAINE DE PARTENAIRES

Crèches, Ecoles
EHPAD
Associations locales
CCAS (centre communal d'actions sociales)
Mairie de Maule
Foyers de personnes handicapées



LA POURSUITE DE SCOLARITÉ

Au Campus Le Buat en 2nde ou directement en 1^{ère} selon les résultats :

- Bac Pro Services Aux Personnes et Animation des Territoires (SAPAT)
- Bac Pro Conduite et Gestion d'un élevage Canin/Félin (CGECF)
- Bac Pro Conseil Vente en Animalerie (TCVA), voies scolaire ou par apprentissage

Au Campus Le Buat en 2nde ou directement en 1^{ère} selon les résultats :

Autres formations hors Le Buat

- Bac Pro : Conseil vente en jardinerie, SPVL (Service de Proximité et Vie Locale)
- ARCU (Accueil, Relation Client et Usager)
- ASSP (Accompagnement Soins et services à la personne).

Diplômes d'état (DE) :

- Aide soignant
- Auxiliaire de vie Sociale
- Auxiliaire de Puéricultrice
- Aides Médico-Psychologique
- Brevet d'aptitude professionnelle d'assistant animateur technicien
- Aide à Domicile (dispense de certaines épreuves d'admissibilité avec le CAP)

Vie active dans les secteurs sanitaire et social de la vente ou de l'accueil

LA FORMATION

Modules Généraux (12h/semaine)	Modules Professionnels (16h/semaine)
MG 1/ Agir dans des situations de la vie sociale : HG, ESC, Maths, TIM, SESG MG 2/ Mettre en oeuvre des démarches contribuant à la construction personnelle : Français, ESC, Biologie, EPS MG 3/ Interagir avec son environnement social : Français, LV, SESG, EPS	MP 1/ Insertion de l'employé dans la structure MP 2/ Communication interpersonnelle MP 3/ Techniques de services à la personne MP 4 / Techniques et pratiques professionnelles commerciales

Exemples de projet d'animation : Animation avec les enfants de la ville et de la crèche, Animation intergénérationnelle avec les résidents des EPHAD, Projets d'aménagements sur l'espace du Buat pour la préservation de la biodiversité ...



INFORMATIONS PRATIQUES

21 rue du Buat 78580 Maule
www.campus-lebuat.fr
 01 30 90 82 10 (du lundi au vendredi de 8h à 12h et de 13h30 à 17h30)

Venir au Campus



En voiture
 Autoroute A13
 Sortie Épône
 Puis direction Maule



En train
Gare Paris-Saint-Lazare
 Direction Mantes-la-Jolie (ligne J)
 Puis correspondance à Épône
 Pour arrêt Maule (ligne N)
Gare Paris-Montparnasse
 Direction Mantes-la-Jolie (ligne N)
 Pour arrêt Maule



En bus
 Bus «Express 14»
 Depuis Verneuil ou Orgeval
 Direction La Défense